科易·探索与创新 高校版

科易网 WWW.1633.COM

卓越的能力应用与技术交易平台

[本期关注]

中国在线技术交易蓝皮书

2016年科易大事记

科易区域模式“新解”

更开放，拥抱合作

——论科技大市场的基础运营商和专业运营商

更扎根，深耕城市

——关于科易区域营运中心

NO.7

2017.01.08

科易·探索与创新

CONTENTS

中国在线技术交易蓝皮书

第1章：技术交易市场背景综述 01

第2章：在线技术交易市场环境及现状报告 02

在线技术交易产生背景分析

政策环境利好

新兴在线技术交易模式发展现状及趋势分析

典型区域——泰州案例分析

第3章：在线技术交易模式核心优势分析 06

关键难题解决

核心价值体现

第4章：现有在线技术交易数据分析 08

在线技术交易总体情况

在线技术交易类型分析

在线技术交易行业分析

在线技术交易金额规模分析

区域政策杠杆与在线交易的关联分析

分析小结

第5章：在线技术交易市场发展报告 12

发展潜力及趋势

发展路径——共享服务中心，区域特色深耕

发展意义及发展预期

附录

附录1: 2016年科易大事记 14

附录2: 科易区域模式“新解” 20

附录3: 关于科易 22

《科易·探索与创新》编辑组

主　　编：林国海

副 主 编：钟大迁　康中天

执行主编：厉雪雯

编　　辑：杨成英　朱灵然　韩骞

中国在线技术交易—蓝皮书

第1章 技术交易市场背景综述

技术交易市场是我国社会主义市场经济发展进程中最为重大的制度改革之一。经历30多年的改革和发展，我国技术市场已经初步形成了由法律、法规和部门规章构成的市场制度体系，由科技行政部门主导各部门合作的市场管理体系和广大社会力量参与的科技市场服务体系，该交易体系已成为我国自主创新体系和社会主义市场经济体系中不可分割的重要组成部分。

现阶段技术市场工作将以十八大和十八届三中、四中、五中全会精神为指导，按照实施创新驱动发展战略的总体部署，优化技术市场发展环境，完善技术市场交易额稳步增长，为促进我国经济结构调整和产业提质增效，为推进大众创新万众创业提供了有力支持。

目前，我国技术交易日趋活跃，技术市场规模不断扩大，技术合同成交总额持续快速增长，从1988年的72.5亿元提高到2015年的9835.79亿元，年均增长率近20%。特别是近年来，我国技术市场围绕产业结构调整和高新技术产业发展，着力推动技术转移和成果转化，引导和支持创新要素向企业集聚，大批科技成果通过技术市场交易实现了价值，技术市场合同交易保持了较快的发展势头。

从科技部发布的《2016全国技术市场统计年度报告》中可以看到，2015年全国技术交易市场共成交307132项技术，实现技术成交额9835.79亿元，较2014年增长14.67%。平均每项技术成交额320.25万元，同比增长10.91%。全国技术交易额占全国GDP的比重继续增长，由2014年的1.35%上升到1.45%，提升了0.1个百分点。

另外，从《2016全国技术市场统计年度报告》可以看到，我国现有技术交易类型大致可以分为技术开发、技术转让、技术咨询和技术服务四大类。2015年，在这四类技术交易类型中，技术服务、技术开发合同成交额位居第一、二位，分别为5058.96亿元、3047.18亿元，分别占全国技术合同成交总额的51.43%和30.98%，是技术交易的主要类型。同时，我国现有技术交易双方主体主要是由企业法人、事业法人、机关法人、社团法人、自然人和其他组织构成，其中企业法人是最大的技术输出方，也是最大的技术吸纳方。2015年，全年输出技术196517项，成交额8476.92亿元，占全国86.18%；吸纳技术209342项，成交额7463.91亿元，占全国75.89%。

第2章 在线技术交易市场环境及现状报告

2.1 在线技术交易产生背景分析

由于技术商品较之于普通商品的特殊性，必然导致了其交易过程繁杂，资金大，环节多，周期长，任何环节出现问题都会让技术交易功亏一篑。同时，由于技术交易关联群体多、过程涉及面广、需求服务内容广泛，从而衍生了大量的服务、角色：比如提供牵线搭桥服务的政府机构、科技中介机构、技术经纪人等扮演的媒人角色；提供科技咨询、技术评估、技术鉴定、中试等环节配套服务的相关科技服务机构扮演的环节推动角色等。

鉴于以上特性，一直以来，能否以互联网的手段服务于技术转移是很多业界专家所质疑的问题。他们认为只有面对面地深入沟通才能解决这么复杂的技术交易流程，因此网上的技术转移、技术交易是不能实现的，或者说是不可行的。而实际也是如此，在各行各业“互联网+”业务如火如荼开展的今天，以技术交易为核心内容的科技服务业似乎成了互联网遗忘的角落，对于互联网的利用大都仅体现为信息的展示，停留在非常初级的阶段。

不能冲破质疑，历史上也就没有了那么多改革、那么多进步，技术交易市场依然是几十年的传统老市场，依然存在着不信任、易纠纷、尾难收、专业强等现实难题。

例如，广东省的一家生产型企业里遇到了技术难题，与吉林的一名专家达成合作协议。尽管专家向企业交付了大部分技术资料，但在项目实施过程中由于路途遥远，专家没能及时解决技术问题，且双方在沟通交流中又产生了摩擦矛盾。结果企业坚持要专家交付完核心技术三年后才支付尾款，专家一气之下就拒绝交付核心技术，造成该项目最终不得不终止，造成了大量物力人力的浪费。

再如，厦门的一家企业希望研发一项关于生物柴油方面的新技术，通过朋友介绍找到北京的一位从事石油化工方面研究的专家。该专家此前并没有专门研究过生物柴油，但是又不愿意把这项课题转让，就在没有把握的情况下与企业签订了协议，收取50%的首期研发经费。但在实际项目开发过程中，该专家尽管通过多方努力，还是没能研发成功，最后只能以项目研发过程中存在客观风险等为由，终止项目并不要尾款。但这样一来，还是给委托企业造成了金钱、时间成本上的巨大损失。

所幸，国内一些专业技术转移服务机构看到了这些困境，开始对传统技术交易模式的变革作出尝试，并取得了一定的成果，涌现出一批市场化的技术交易市场互联网平台。其中，科易网依托自主研发的在线技术交易服务体系——“科易宝”是真正意义实现在线交易的先驱者及推广者，推动技术交易与电子商务完美结合，打通了在线技术交易的绿色通道。

2.2 政策环境利好

我国一直都在致力于推动技术创新与产业调整，而最行之有效的方法便是活化现有技术交易市场，将技术资源进行合理再分配从而实现企业革新，行业转型，社会生产力进一步释放的目的。同时，随着互联网技术的进步与不断成熟，各方对互联网模式认识的不断深化，国家及各地对技术市场领域的“互联网+”应用也开始了创新大胆的政策鼓励及推动。通过政策鼓励在技术交易过程中引入“互联网+”概念，摒弃了由于空间距离带来信息不对称性、交流困难、接洽繁琐、对接成功率低等问题，降低了机会主义出现的机率，提高了技术的交互性和利用率。

其中，2014年国务院印发的《关于加快科技服务业发展的若干意见》中重点指出：“发展多层次的技术（产权）交易市场体系，支持技术交易机构探索**基于互联网的在线技术交易模式**，推动技术交易市场做

大做强。鼓励技术转移机构创新服务模式，为企业提供跨领域、跨区域、全过程的技术转移集成服务，促进科技成果加速转移转化。”

2015年，第十二届全国人民代表大会常务委员会第十六次会议修订《促进科技成果转移转化法》，增加了：“国家培育和发展技术市场，鼓励创办科技中介服务机构，为技术交易提供交易场所、信息平台以及信息加工与分析、评估、经纪等服务”等相关内容。

2016年4月，国务院办公厅印发了《促进科技成果转移转化的行动方案》，该方案的重要任务是：“围绕科技成果转移转化的关键问题和薄弱环节，加强系统部署，抓好措施落实，形成以企业技术创新需求为导向、**以市场化交易平台为载体**、以专业化服务机构为支撑的科技成果转移转化新格局。”

与此同时，各地政府部门也纷纷响应国家对促进科技成果转移转化及“互联网+”应用的号召，相继出台了相应的在线技术交易项目扶持政策。截至2016年底，已有深圳、厦门、南京、常德、漳州、泉州、嘉兴、许昌、惠州、泰州、江门、青岛等十几个城市相继出台了促进线上技术成果交易奖励办法。以深圳市龙岗区发布的《加快科技服务业发展的实施意见》为例：“鼓励利用‘互联网’等新技术开展线上技术成果交易和技术服务，对实现交易的龙岗区买方企业给予履行完成交易额的10%、最高50万元激励扶持，对实现交易的技术转移机构及平台运营单位给予履行完成交易额的5%，单个项目最高50万元激励扶持，履行完成交易的项目必须落户在龙岗区。”

2.3 新兴在线技术交易模式发展现状及趋势分析

目前，国内技术交易平台如春笋一般拔地而起，呈现一片百花齐放，百家争鸣的景象，但很多名不副实，其实质上缺乏真正的在线技术交易模块。截至2016年底，经调研，真正实现在线技术交易的平台均依托科易网独立研发的全国首创在线技术交易服务体系——“科易宝”实现。

科易网成立于2007年，以推动技术及能力转移转化为主轴，是城市科技创新与企业技术创新的优秀服务提供商。经过多年的探索积累，2013年，正式推出全国首创的在线技术交易服务体系——“科易宝”，科易宝的出现标志着新兴在线技术交易模式的成形。该新兴模式首先在厦门思明作为首个示范应用区域推广应用，取得了可喜的效果，目前该区域在线技术交易金额已突破1亿。随后依托科易区域技术交易市场体系的拓展，该新兴在线技术交易模式迅速在各地推广应用，包括黑龙江省、青海省、四川省、西安市、河南许昌市、湖南常德市、南京高淳区、江苏泰州市、深圳龙岗区、浙江海宁市、厦门海沧区、漳州台商投资区、晋江市、东莞松山湖高新区、桂林市、大连庄河市等。

截至2016年12月，在线技术交易总额已突破12亿，单日在线交易突破2900多万。

在线技术交易作为新兴产物，从“0”到“1亿”用了一年多时间，而从“11亿”到“12亿”用了不到一个月时间，在线交易正从大家眼中的“不可能”逐渐被接受、被应用、被肯定。目前，众多未启

动在线技术交易模式区域在观望新模式的发展成效后也纷纷开始调研考察，摩拳擦掌，准备推广应用。在线技术交易作为大势所趋，必将很快在全国蔚然成风。

2.4 典型区域——泰州案例分析

在泰州市政府、市科技局的指导下，由科易网承建运营的“泰科易——泰州网上技术交易平台”于2015年6月底正式上线，平台集科技成果展示、技术难题求解、在线对接、技术评估、技术交易、经纪培育、科技咨询、知识产权服务等功能于一体，打通技术转移绿色通道，实现网上网下、线上线下互动互补，服务常态化、及时化、高效化。企业借助平台，除了可以找专家、找技术、找项目，还能参加平台的各类对接活动，并实现网上技术交易。至此，泰州市正式开启在线技术交易时代。

泰州市委书记蓝绍敏亲自为泰科易平台揭牌

截至2016年12月，短短一年多的时间，平台服务企业4015家，发展科技专员2210名，促成供需对接1010次，达成合作意向276次，实现在线技术交易项目达188个，在线技术交易金额突破1.1亿。

新兴交易模式得到当地企业拥护，服务成效获得当地政府、主管部门的高度肯定，市委书记亲自揭牌并到访考察，泰州市科技局局长祝光说，泰科易平台为科技服务插上了“互联网+”翅膀，广大企业可像上淘宝网一样，能更轻松、更方便、更经济地淘到所需的“科技之宝”。同时，人民日报、新华日报、中国经济周刊、泰州电视台、泰州日报等各大媒体纷纷报道，徐州市、潍坊市、马鞍山市、淮安市等地科技局，中科院、九三学社、厦门市6·18领导小组等多地市纷纷前来参观，对外影响深远、各界反响良好。

泰州市副市长杨杰谈
“泰科易——泰州网上技术交易平台”

媒体纷纷报道

依托在线技术交易模式的应用及推广盛行，助推泰州企业转型升级的作用初现：江苏微特利电机股份有限公司是江苏省高新技术企业，主要生产各种电机产品，年产能120万kW。发展新能源汽车电机是该公司转型发展的一个方向。去年6月，该公司通过泰科易平台发布技术需求信息后，很快就得到北京交通大学的回应。经过在线洽谈，该公司最终与北京交通大学、哈尔滨理工大学在线签订超高速电动—发电换能系统电磁设计与控制系统关键技术研究合作协议，由北京交通大学承担其中两项课题的攻关研究，哈尔滨理工大学承担其中一项课题研究。“通过这一技术的攻关研究，可为企业新增年产值1.2亿元、利税3150万元。”

像微特利电机公司一样，一批通过平台实现在线技术交易的泰州企业，不仅及时解决了关键技术难题，而且成为一个新的增长点，大大加快了企业转型升级的步伐。

第3章 在线技术交易模式核心优势分析

3.1 关键难题解决

技术交易行为只能通过线下模式才能实施这一观念在很多人甚至是很多专家中根深蒂固。其实，在线技术交易并不是要完全代替线下交易，而是针对技术交易的复杂性和个性需求，通过互联网的手段进行流程再造，构建线上线下结合的新型技术交易规范。就像淘宝，其也是通过线上选购、下单、付款与线下物流相结合，从而实现商品的在线交易。

虽然技术交易比起普通商品交易更加复杂，但实质上实现在线技术交易也是要解决资金流、信息流、服务流及配套支撑四个部分的关键难题。以担保支付模式的资金流确保款项安全，以可视化的信息流确保交易的法律效力，并为线下的服务流提供支撑和保障。

3.1.1 资金流

技术交易与一般商品交易相比，涉及款项金额较大。以2015年全国技术交易市场成交数据看，307132项技术成交额共9835.79亿元，即平均每项技术成交额320.25万元，这是一般普通商品无法比拟的。同时由于交易环节多、周期长、涉及金额大、有风险等特性，其支付方式也呈现多样化、批次多等特点，比如一次总算，一次总付；一次总算，分期支付；提成支付等。

为实现真正意义上的在线技术交易，针对技术交易资金的上述特点，“科易宝”将B2B担保支付模式应用于技术交易领域，该模式是国内支持企业账户网上支付银行数量最多的B2B对公支付平台，在公信力、资金安全、多样化资金需求等方面都具有明显优势，能充分满足技术交易担保支付的要求。同时，创造性地设计了适合技术交易的支付管理方式，使交易双方可根据合同约定灵活处理资金流，分解风险，减少纠纷；支付环节的完成，标志着网上技术交易实现质的飞跃。

3.1.2 信息流

由于技术商品相比于有形的普通商品，它是一种知识形态的商品，价值构成以脑力劳动为主，具

有独创性和交易的特殊性，一般是无形的。在线技术交易需要针对技术商品无形特点创造特殊“物流”通道，确保技术资料交付过程中第三方不能截获、接收方不可抵赖，并实现数据即时存证。

鉴于此，“科易宝”为保障技术资料的安全传送，以及解决现实存在的泄密风险和买方耍赖行为，创造性地构建了以“授权查看”为核心的资料交付通道。资料提供方先将技术资料上传到安全的云空间，生成文件秘钥，如要授权他方查看，可将该秘钥告诉对方，被授权人再根据秘钥方可查阅文件；授权和查阅动作均需通过数字签名验证，保证查阅方对查阅动作行为不可抵赖，有效保护资料提供方的利益，从而成为技术交易安全可靠的“物流”通道。

同时，交易过程中产生的重要电子数据，如电子合同、合同订单、技术资料等，将自动保存于安全的“云空间”中，通过合作单位厦门美亚柏科信息股份有限公司研发的公证云系统，将数据同步到公证处的服务器中存档，必要时即可向公证处申请电子数据公证，无需再经过复杂取证过程，体现出充分的安全性、权威性和便捷性。

3.1.3 服务流

技术交易由于其技术形式、所属行业、交易形式等的各不相同，涉及的线下服务流也是千差万别，在线技术交易需要解决服务难以标准化与电子商务便捷化要求之间的矛盾，实现技术交易线下服务的规范化、可视化、标准化。

针对此，“科易宝”创造性提出服务与电子合同、合同订单相结合的方式，既充分照顾线下服务的复杂性，又实现了电子商务的便捷性管理。一方面构建了合同签约系统，在签约中心为交易双方提供虚拟的洽谈空间，便于双方深入沟通各合同及服务关键信息；另一方面，通过拟定多种交易合同范本，或安排专员，协助交易双方根据拟交易技术的具体特点，按照交易的关键事件及服务节点，如技术资料提交、知识产权转移、技术培训、工艺安装等事件，采取分阶段实施的方式，签订完整规范的电子合同，并根据这些关键要素，生成便于支付和管理的合同订单，以此规范线下对应服务实施，从而使难以标准化的技术交易及线下服务实现标准化的管理，创造性地解决了技术交易复杂性与电子商务便捷性的矛盾。

3.1.4 配套支撑

技术交易本身作为复杂的流程，除了技术交易双方还需要很多外界群体参与，特别是作为新兴的在线技术交易模式，更需要专业完善的配套服务支撑，解决技术交易各类个性化难题，为交易保驾护航。

“科易宝”为此培训并成立了专业的技术交易服务团队，为在线技术交易环节提供定价咨询、合同拟定、纠纷协调等全流程专业服务。

a、定价咨询。利用国内首创的技术价格评估系统，为技术交易双方提供交易价格参考。

b、合同拟定。针对交易双方技术合同拟定中的遇到问题，提供指导意见，协助交易双方拟定技术合同，供双方参考。

c、纠纷协调。针对技术合同履行过程中出现的纠纷或争议，提供专业的调解意见。

3.2 核心价值体现

3.2.1 交易环境构建

“在线技术交易”实现技术交易的电子商务化，为技术转移转化提供了安全、便捷的交易通道，并辅以公证体系、线下鉴定网络、技术交易专业服务和技术经纪服务网络，对网上交易行为和线下服务行为进行规范，保障技术交易的顺利进行，助力技术交易市场的标准化、规范化，构建了一个公平、公正、安全、规范的交易环境，有效改变了传统线下交易杂乱、无序、不信任、易纠纷、款难收等现实问题，提升科技成果转化效率，引导科技服务模式的创新，为各地经济发展带来可观的拉动效应，促进产业机构的调整和升级。

3.2.2 管理功能深化

“在线技术交易”的实现，让交易数据、交易过程、交易状态变得可视化，有利于主管部门及科技服务部门有的放矢的对当地企业的技术交易行为进行过程管理、过程服务、过程追踪，改变传统模式中无从下手的局面，事半功倍。另外，经过时间的积累，可逐步形成当地技术交易大数据，为主管部门了解区域技术创新动向，做好重点企业、重点高校的追踪服务以及制定各类重大决策提供重要依据。

第4章 现有在线技术交易数据分析

“科易宝”是目前全国首个也是唯一一个在线技术交易服务体系，因此本章所统计的在线技术交易情况均依托“科易宝”上的交易数据进行分析。

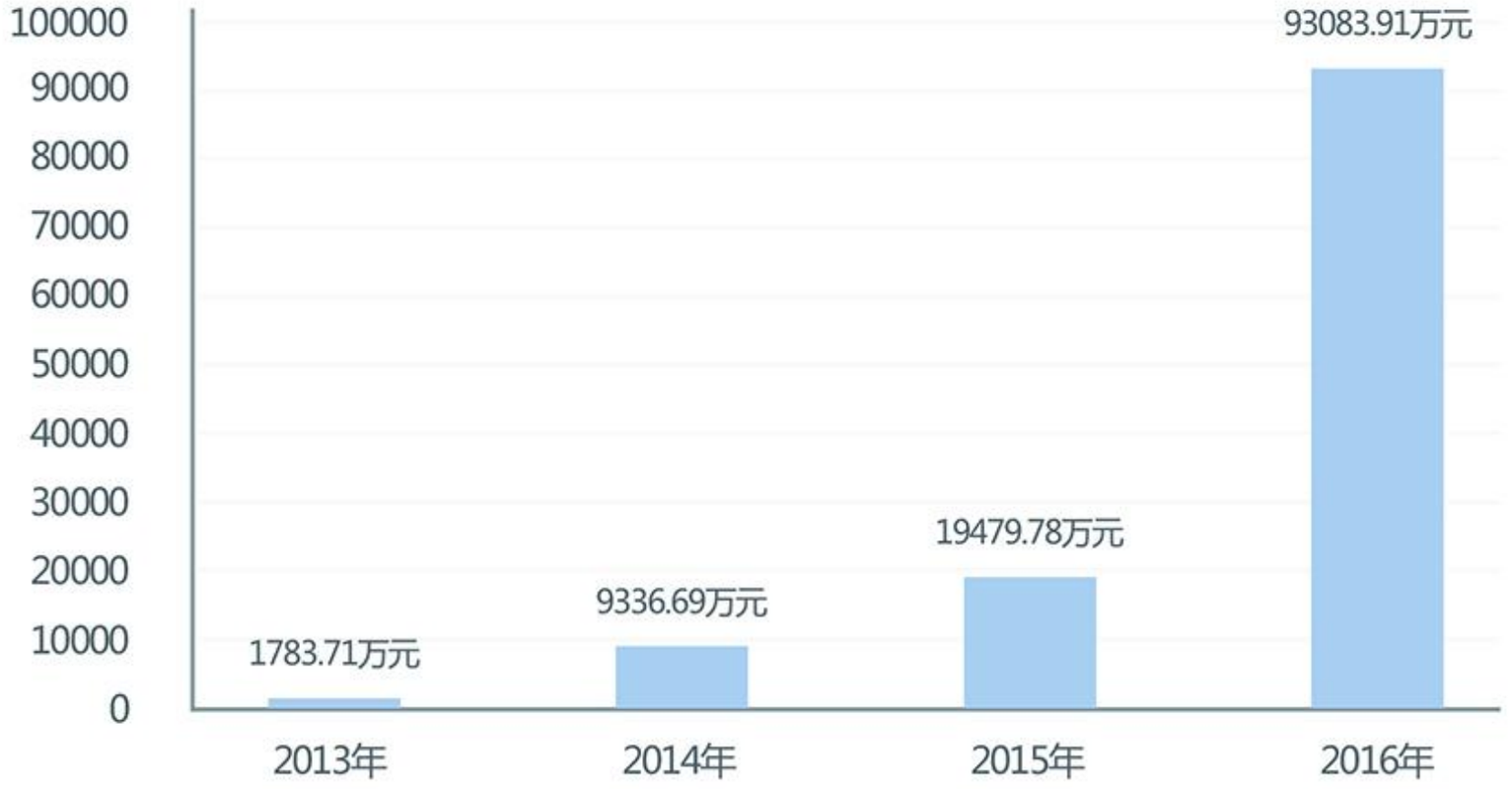
4.1 在线技术交易总体情况

2013年8月，“科易宝”正式上线，宣告在线技术交易新兴模式开始萌芽，2014年国务院对于“探索基于互联网的在线技术交易模式”的号召，加快推动了在线技术交易模式在各地拓展应用的速度。截至2016年12月中旬，科易宝在线技术交易量达到3193万项，成交额达到12.36亿元，平均每项技术成交额38.72万元。

从2013至2016年，在线技术交易额持续爆发性增长。2016年，线上技术成果交易量达到2126万项，交易成交额达到93083.9万元，同比增长377.84%。科易网从2013年开始相继运营了黑龙江、青海、四川、厦门、海宁、高淳、常德、龙岗、泰州、西安、漳州、徐州、惠州等地区的线上技术交易平台，截至

2016年底，已运营区域平台达到了35个，通过线上技术交易平台将城市相互联系，由点到线，由线成面，逐渐形成一张覆盖全国的在线技术交易网，经过三年多的宣传、推广和沉淀，线上技术交易成交额开始了跨越式的增长。

2013-2016年全国在线技术交易情况

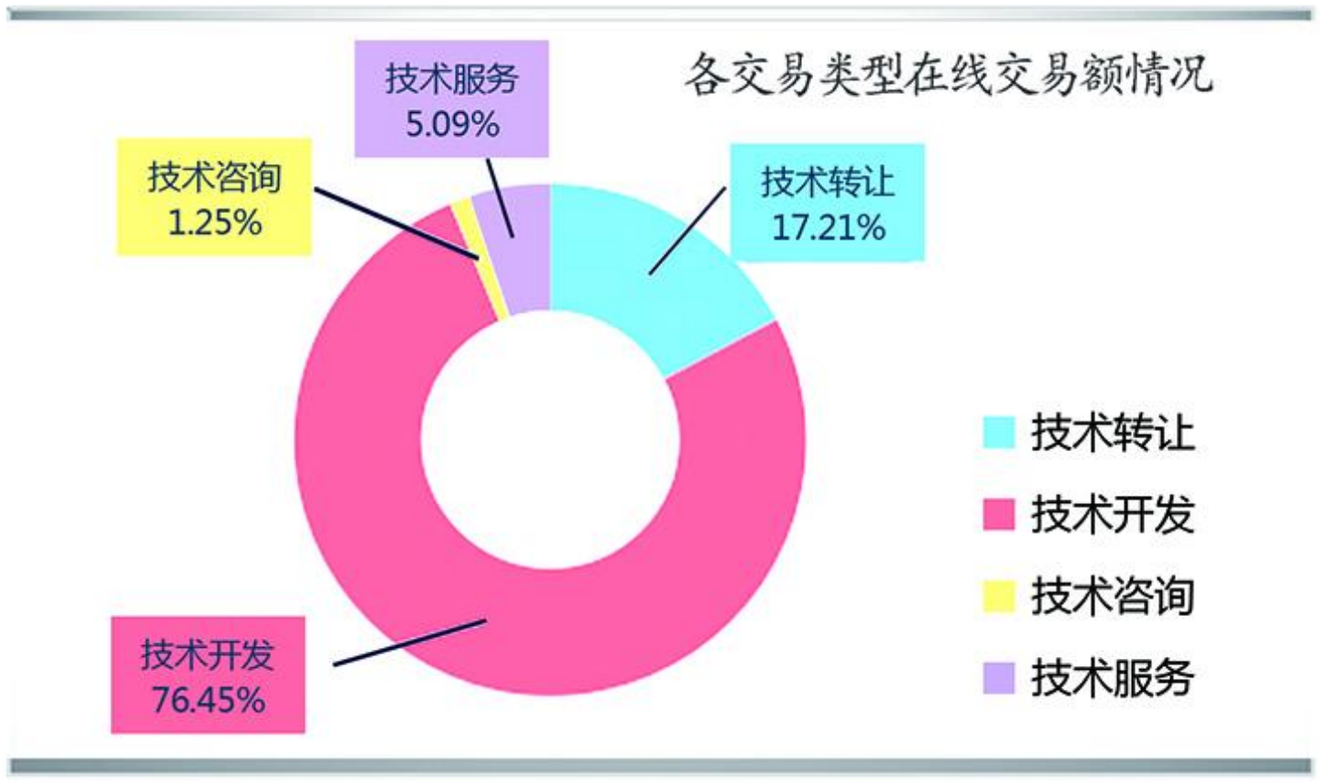


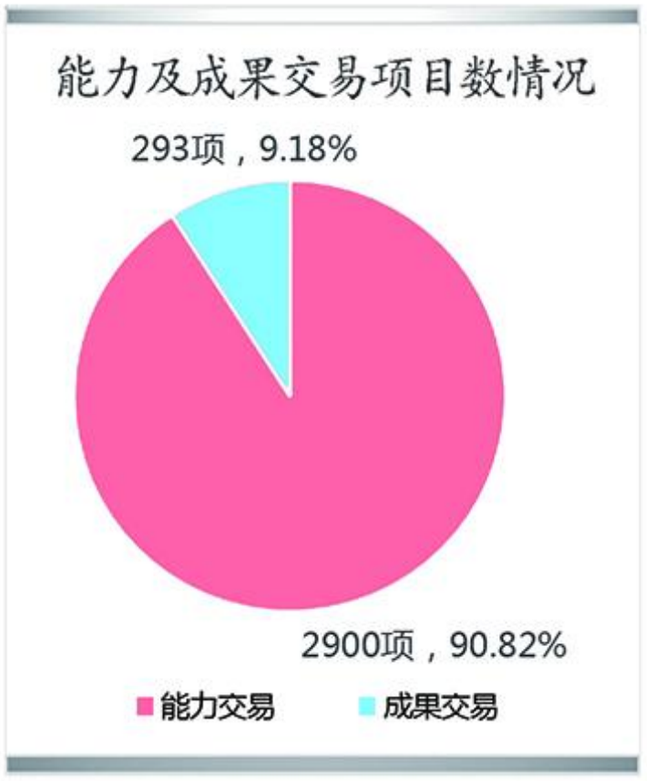
4.2 在线技术交易类型分析

目前，科易宝上在线技术交易类型参考技术市场的分类，同样分为四类，分别是技术开发、技术转让、技术服务和技术咨询。截至2016年12月，其中技术开发交易金额达9.45亿，占据了成交量的首位，占全国线上技术交易总量的76.45%，技术转让交易额2.13亿，占全国技术交易总量的17.21%。

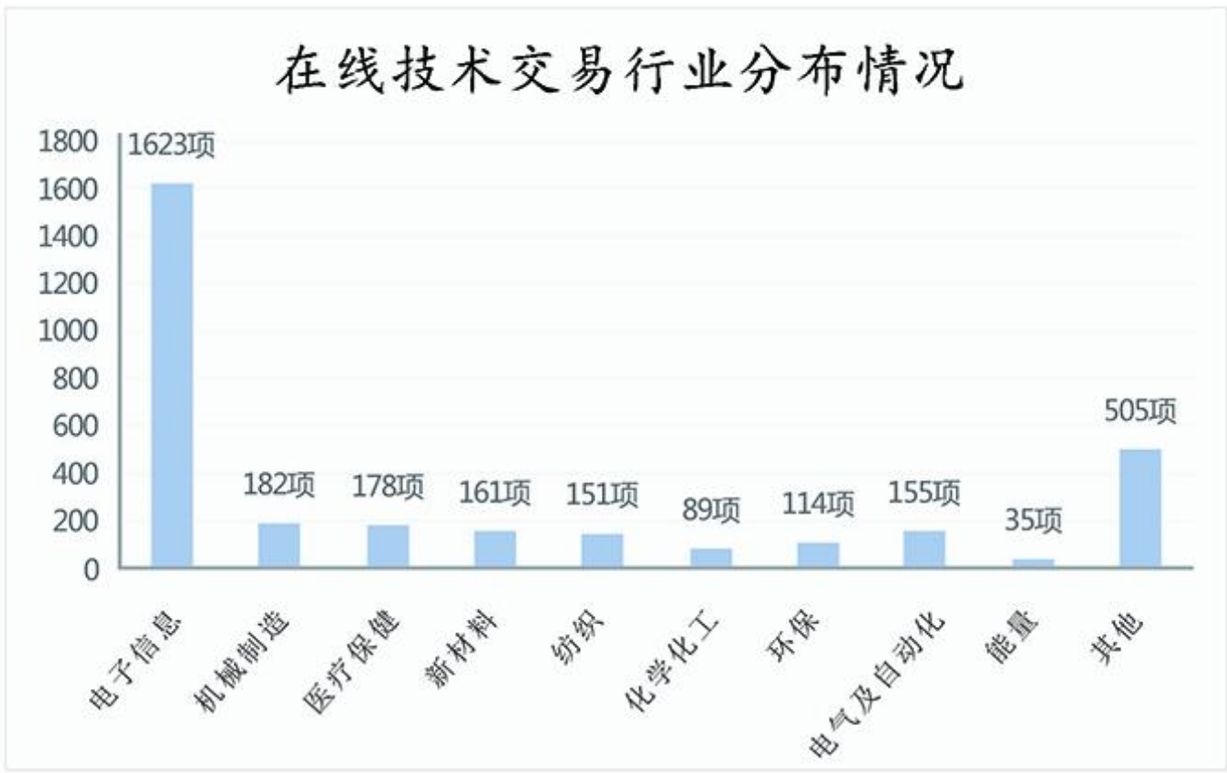
技术开发、技术咨询、技术服务属于能力交易，即利用专家、机构的经验、知识、智慧及服务等，针对需方需求提供具体的难题解决、咨询及服务支撑等；技术转让属于成果交易，即将现有已知成果转让于需求方，包括专利、软著、实用新型、集成电路布图设计专有权、植物新品种等。根据数据显示，能力交易项目数合计2900项，占总交易项目数的90.29%，成果交易项目数293项，占总交易项目数的9.71%，由此看出，能力交易比起现有成果交易更加活跃，能力的需求远远大于对现有成果的需求。

交易类型		交易项目数	占比	交易金额（万元）	占比
能力交易	技术开发	2581	90.82%	94512.17	76.45%
	技术服务	310		6291.61	5.09%
	技术咨询	9		1539.75	1.25%
成果交易	技术转让	293	9.18%	21280.57	17.21%





4.3 在线技术交易行业分析



通过对在线技术交易数据的挖掘分析，在线技术成果交易平台中排名前列的行业分别是电子信息行业、先进制造行业、医疗保健行业、新材料行业和纺织行业。

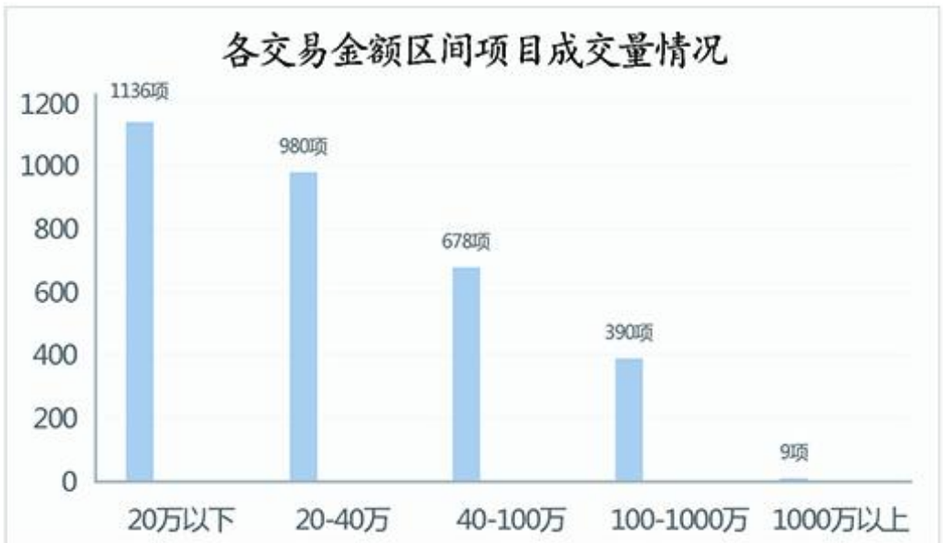
其中，占据在线技术交易领域头把交椅的电子信息行业，共完成在线技术交易1623项，占全国线上技术交易总项目数的50.84%，占总交易金额的42.04%。在电子信息的细分领域中，计算机软件交易量占居首位，成交量1395项，成交额32801.1万元，占电子信息领域在线技术交易成交额的63.11%；电子成交额居第二位，成交139项，成交额8707.4万元；通讯技术紧随其后，成交81项，成交额8637.4万元。

4.4 在线技术交易金额规模分析

通过科易宝整体在线技术交易数据可见，技术交易量达3193万项，成交额达12.36亿元，即平均每个项目交易金额为38.72万。

通过科易宝整体在线技术交易数据的交易额规模统计，可以发现在线技术交易中交易额规模集中在0~40万的区间内，其中20万以下的交易项目数1136项，占总交易项目数的35.58%，20~40万的交易项目数980项，占总交易项目数的30.7%。这与全国技术交易中平均每个合同320万的交易规模相比更加符合中小企业的交易实况，这也体现了在线技术交易模式服务主体以中小企业为主，其在助力中小企业技术创新、技术升级方面提供了有效的渠道。

	交易额规模				
交易项目数	20万以下	20-40万	40-100万	100-1000万	40-100万
	1136项	980项	678项	390项	9项



4.5 区域政策杠杆与在线交易的关联分析

通过科易宝在线技术交易数据的区域分布看，目前在已出台在线技术交易相关政策的地区更加活跃，主要集中在广东、浙江、江苏、福建等地。其中广东省作为最活跃的地区，在线技术交易金额达3.4亿，占全国在线交易总额近30%，其中仅深圳龙岗一个区就已累计实现在线交易1.2亿，占全国在线交易总额的10%，凸显了政策对活跃地区在线交易的强大杠杆作用（龙岗政府对实现交易的龙岗区买方企业给予履行完成交易额的10%、最高50万元激励扶持）。

鉴于以上关联，目前为活跃各地在线技术交易氛围，不少地方也在纷纷筹划出台相关政策，在线技术交易模式将在越来越多地区活跃并常态化。

4.6 分析小结

1、注重由现有成果到人的转变：从上面在线交易的数据看，能力交易量占总交易量的90%以上，说明能力交易更加活跃，即人们更加需要的是“人”的智慧、能力、经验而不是现有的成果。因此，推动能力交易是推动在线技术交易快速发展的重中之重，这就要求在工作开展中从资源整合开始就要注重对供方能力的提炼。

2、注重对中小企业的服务：从上面在线交易规模的数据可以看出，在线技术交易规模集中在0-40万区间，更加符合中小企业的技术交易金额范围。中小企业相对于大企业，在创新活动开展上面临创新资源欠缺、渠道不足、没有成体系的内部部门支撑等劣势，这与其日益旺盛的创新需求相矛盾，而在线技术交易模式通过前期资源整合、主动对接撮合、大范围的活动开展、重点跟踪推进等一站式服务方式有效解决中小企业创新需求，加快企业技术创新技术升级，推动中小企业技术交易活动开展。

3、注重政策环境的促进作用：从上面在线交易区域分布可以看出，在线技术交易活跃在有出台在线技术交易鼓励政策的相关区域。新模式的出现需要一个接受过程，而政策的推动无疑加速了接受的进程。因此，在线技术交易作为一个新兴产物，在还没有全面普及的前期，最好能通过政策环境的促进作用，加快推动在线技术交易快速开展。

第5章 在线技术交易市场发展报告

5.1 发展潜力及趋势

在线技术交易作为新兴的技术交易模式，虽然从产生到现在，发展迅速，但由于在线交易平台推广覆盖面积有限，社会认知度比较低，传统观念的根深蒂固等诸多原因，从整体交易数据来看，还只是全国技术交易的冰山一角，新模式的推广、应用需要时间，传统观念的转变任重道远。

虽然，目前只是星星之火，这一方面是挑战，另一方面，更是机遇，拥有无限广阔的发展空间。从现有在线交易每年翻几翻的发展形势看（2016年同比增长377.84%），有很好的发展势头，从运营区域红红火火的交易局面来看，在线技术交易模式是可行并且能被接受、被认可、被肯定的。随着技术交易平台的不断拓展及互联网应用的不断深入，在线技术交易在全国的覆盖面将有效扩展，交易额持续爆炸性增长，发展潜力无限。同时，鉴于其有效改变了传统线下交易杂乱、无序、不信任、易纠纷、款难收等现实问题，实现过程管理、过程服务、过程追踪等管理功能优势，也是今后技术交易发展的大势所趋。

5.2 发展路径——共享服务中心，区域特色深耕

通过“共享服务中心、区域特色深耕”的发展路径，在线技术交易模式将逐步辐射至全国各地，形成覆盖全国的在线技术交易网络。

共享服务中心：以在线技术交易服务体系——“科易宝”服务中心作为全国在线技术交易共享的服务中心，为全国各地提供专业、公正、安全、规范的交易环境，包括整体功能体系支持、线上技术支持、线上交易服务配套支持等。通过共享服务中心，为各地在线技术交易模式应用提供基础条件支撑，同时有利于在线交易大数据的形成。依托丰富、有效的在线交易大数据分析，能够洞悉发展过程中的关键要素，扬长避短，提供决策依据，助力在线技术交易模式进一步跨越式发展。

区域特色深耕：由于各地产业结构、政策环境、发展重点等各不相同，技术交易实施区域性比较强。为推动各地在线技术交易更好实施，在共享服务中心基础上根据各地区域需求建设针对性的区域特色在线交易服务平台，依托特色服务平台提供线上线下相结合的在线技术交易环节配套服务，包括供需资源整合、服务网络构建、培训组织、活动开展、撮合对接、重点跟踪支持及驻点服务等，推动在线技术交易模式在各地的深耕发展，全面扩大各区域线上技术交易规模。

5.3 发展意义及发展预期

5.3.1 意义

在线技术交易的推广及应用，将对技术交易领域带来历史性、革命性的意义，具体体现在三个方面：

1、推动技术转移

构建规范、完善的技术转移绿色通道，推动技术转化为现实生产力。“工欲善其事，必先利其器”。

在线技术交易构建了专业、便捷、安全、规范的交易通道，是实现技术转移的有力工具，将极大地提升全国各地技术转移速度，带动科技成果转化事业发展，引导科技服务模式的创新，为各地经济发展带来可观的拉动效应。

2、发展新产业

科技服务业自身是一个新兴的无烟产业链，是高端的现代服务业。然而，目前科技服务大多数是以政府为主导，并由政府相关机构实施，没有合适的商业模式，市场化运营程度极差，服务方式三十年不变，仍保留一贯的行政化、公益性、线下点状服务模式，完全不符合现代服务业的内在要求。在线技术交易作为一种典型科技服务创新模式，其应运而生及快速发展，将极大带动与之相关的科技服务业的发展，在它的周边，也将形成一个全新的新兴产业链条。

3、助力科技进步

在线技术交易的实施助力各地企业技术创新、技术升级，为专家人才提供释放能力的舞台，为当地政府提供制定各类重大决策提供重要数据依据，有利于促进了产业结构的调整和升级，优化科技资源配置，助力国家创新驱动发展战略的实施，对科技创新和科技进步有着强大的推动作用。

5.3.2 发展预期

通过区域技术市场平台的不断拓展，实现在线技术交易模式在全国覆盖；通过在线技术交易体系自身优势及时间的沉淀，在线技术交易作为成熟、普遍的模式被人熟知，在线技术交易不再是新兴模式，而是习以为常的技术交易模式。

预计到2018年底，在线技术交易区域覆盖面达100个以上，实现在线技术交易突破100亿，在线技术交易逐渐成为常态化技术交易模式。

科易网2016年大事记

1、2016年5月，中共中央总书记习近平考察参观科易网合作共建的“黑龙江成果转化平台”

5月23日至25日，中共中央总书记习近平在黑龙江省深入农村、企业、林场、科研单位，就贯彻落实"十三五"规划纲要、推动东北地区等老工业基地振兴发展进行考察调研。期间，习近平总书记在哈尔滨市考察了黑龙江省科技大厦高新技术成果转化交易平台（以下简称“黑龙江成果转化平台”），详细了解了黑龙江省高新技术研发、服务、交易等情况。据悉，“黑龙江成果转化平台”同时拥有物理空间及线上服务平台。其中线上服务平台——“科淘网”由黑龙江省科技成果转化中心与科易网合作共建，是科易区域技术市场模式在省级运用的首个范例。“科淘网”作为黑龙江省技术创新、技术交易的专业服务平台，是“黑龙江成果转化平台”的重要组成部分。

2、2016年7月，科易承建项目列入《厦门市“十三五”科技创新发展规划》六大主要任务之一。

建设全国性网上技术交易平台。完善国家技术转移示范基地运营平台，以互联网模式和科技创新服务相结合为方向，构建全国性网上技术交易平台，推动不同地市不同部门的资源共享与优势互补，提升整体服务能力。

——摘自《厦门市“十三五”科技创新发展规划》

2010年，科易网承建的国家及厦门市重大平台项目——国家技术成果转化服务（厦门）示范基地暨综合信息服务平台建设项目，列入了《厦门市“十三五”科技创新发展规划》中的“十二五”成果。2015年，科易网再次承建的重大平台项目——全国性网上技术交易市场平台项目，列入《厦门市“十三五”科技创新发展规划》六大主要任务之一，这是政府部门与市场对科易网这十年来在技术交易领域的认可与肯定，是激励科易人不断开拓创新的动力源泉。

3、科易区域平台建设增至61个，区域市场运营达35个

科易网作为优秀的城市科技创新及企业技术创新服务提供商，立足厦门，辐射全国。目前已建立厦门、合肥、深圳、西安等区域中心，引入“互联网+”概念，使区域中心由“点”连成了“线”，通过区域中心辐射周边区域平台，最终实现覆盖全国“面”。截至2016年底，科易网建设平台已增至61个，区域市场运营达到35个，实现了全国60%以上区域的覆盖。

4、11月10日，单日在线技术交易额突破 2924万！2016年，“千万日”已成常态。

科易网自2007年成立以来，始终专注于专业化、市场化的技术转移创新服务，2013年8月，科易网成功推出全国首创的技术交易服务体系——科易宝，成为国内唯一一家通过市场化手段真正实现技术转移全流程服务的企业，推动了在线技术交易从“0”到“1”的变革。而今交易总额突破12亿，单日交易“千万”已成常态，在线技术交易转眼间从大家眼中的“不可能”变得在全国蔚然成风。

5、全国首个科技服务产品研发中心落户科易网

基于目前国内技术转移服务模式单一，有效产品匮乏的现状，科易网投资建设了总面积为1400m²的产品研发中心，并于2016年5月23日正式启用。这是国内首个专注于科技服务新产品的研发中心，不仅彰显出科易网在坚持自主研发，创新科技服务新形态、新业态方面的使命感；更是科易网在实现“改变能力与技术交易模式，成为城市科技创新与企业技术创新的优秀服务商”这一愿景之路上的重要里程碑。

6、院校服务全面升级，进一步探索院校专家能力应用场景，推动院校优质科技资源更好的应用和转化

◀ 精准撮合

江南大学成功
签约高淳企业

视频项目
路演活动 ▶

北化大对
接泰州企业

老师傅
科易网出品

商业计划书辅导	项目路演 培训及路演活动组织
创业相关培训服务 如创业技术、企业管理、商业模式等方面的内容	创业导师 广泛具有设计、会经验的企事业单位的创业专家导师团

专利管理系统 ——让知识产权管理更简单

2016年科易网在院所服务上不断创新升级，通过串联“内部管理”和“外部价值创造”，构建院所产学研合作创新服务体系！实现院所优质资源有效管理和有效应用，最终推动院所优质资源的有效转化！

在搭建全流程服务平台，提供产学研全流程功能环节支撑基础上进一步创新院所服务。在院所内部管理上充分分析高校科研管理（特别是工科院校）的需求，构建高校科研项目管理体系，实现各管理模块的智能配置；同时结合科易网丰富的技术转移市场化经验，一键对接市场！

在全国各地掀起双创大潮这个大背景下，结合科易网运营的全国30多个区域市场企业人才需求，为毕业学生提供更多就业从业机会。同时契合国内各大众创空间的运营需求，为校内的老师和学生创业团队提供全面的创业指导和项目落地服务。

7、全国首个“互联网+”科技活动平台——“活动帮”落户科易网

“活动帮”具有在线对接，效果捕捉；专项服务，快速传播；大型活动，进程管理等三大优势，打造全方位、立体化的“互联网+”科技活动。

2016年11月，科易网作为中国（厦门）第七届“梦想工场”青年科技创新创业大赛的执行单位，助力大赛圆满收官。大赛举办了创业辅导+线上交流+双创对接等多场各主题活动，同时实现了决赛、颁奖典礼的线上同步直播，大大提高了赛事的传播范围和影响力。

8、更名啦！正式更名为厦门科易网科技有限公司

为公司发展战略需要，统一对外宣传推广品牌形象，实现公司布局全国的市场目标，经公司管理层研究决定，原科易网运营主体“厦门中开信息技术有限公司”自2016年6月22日起正式更名为“厦门科易网科技有限公司”。

9、科易网上央视啦！

2016年4月，央视财经频道《经济半小时》栏目对科技成果转化做了专题报道，科易网作为科技成果转化平台，打通科研到市场的”最后一公里！” 同年，科技日报、人民日报、经济日报等各大媒体也纷纷报道，科易影响越来越广！

10、7月13日，科易网受邀在首届“中美大学技术转移与创新协作大会”上做主题分享， 科易走向国际。

除此之外，科易网理论体系及实践经验不断升华，形成了技术转移创新模式篇、区域技术创新体系、技术转移中介服务篇及技术转移工作的市场手段篇等成体系的理论，科易网不仅要做好技术转移服务，更要成为技术转移新理念和新模式的布道者。2016年，科易在国内外各大会议、论坛作专题分享达20余次，各地专门为学习科易理论及实践体系纷纷组织“技术转移·局长培训会”，培训效果在各地科技系统中“有口皆碑”。

科易区域模式“新解”

更开放，拥抱合作

—— 论科技大市场的基础运营商和专业运营商

为深入贯彻实施创新驱动发展战略，加快当地企业引进技术的步伐，促进企业自主创新和科技进步，支撑经济社会发展，各地纷纷推动科技大市场建设，工作开展如火如荼。

对于目前已建设的国内大多数的科技大市场来说，一般是以线上线下相结合的形式，即建设有线下物理空间和线上网络平台，形成全面、立体化的服务网络；而科易网专注于线上技术交易的体系建设与运营，已形成富有成效的服务模式。

我们认为，区域性科技大市场，需要有两类运营商——基础运营商和专业运营商。基础运营商负责提供科技大市场的公共服务，包含线下物理空间的运营等，是构建科技创新环境的重要力量。与此同时，作为科技大市场的重要组成部分，网上技术交易体系则非常需要一个专业运营商，例如科易网，从而更好地开展“互联网+”技术转移工作、满足各创新主体的需求。

基础运营商和专业运营商的有机结合、联动互补，有利于各地科技大市场的市场化运作机制不断完善，市场交易体系不断健全，加快科技成果的引进和转化，集聚科技资源、激活创新要素，形成更具活力的创新生态系统。

对于科易网而言，科易网作为专业模块运营商与各地科技大市场合作，是一次新的尝试，必将给科易网构建全国性的网上技术交易平台打开新的局面。该模式一经推出，即获得各地科技大市场的广泛关注及认可。目前，科易网已与浙江科技大市场正式签约合作，同时与鞍山、西安等地的科技大市场达成了合作共识，这些都是对该合作模式可行性的有力证明。

科易网与鞍山市科技局副局长齐玉宾一行探讨鞍山市科技大市场合作事宜，达成合作意向

科易网与浙江科技大市场正式签约合作

更扎根，深耕城市

——关于科易区域营运中心

2016年10月31日，科易网与合肥巢湖经开区签署合作协议，签约仪式在合肥市政务中心举行，安徽省委常委、合肥市委书记吴存荣，合肥市委副书记、市长凌云等省市领导亲自出席。至此，又一个科易区域营运中心——合肥营运中心正式落户。

区域营运中心，是科易网针对区域中心城市推出的更深度的全新服务模式。区域营运中心，将基于科易网的云平台、技术转移、科技中介、科易智库、知识产权等九大服务产品矩阵，以技术交易主轴，形成面对当地政府、院校、企业的全方位解决方案，构建一个真正意义上的城市科技创新服务综合体。区域营运中心除了建设及运营当地技术创新服务体系外，还肩负着周边区域技术创新服务体系的拓展，资源的整合，服务开展，逐渐在当地形成科技服务创新产业链，助力当地科技服务业发展壮大。

此次科易网在合肥构建区域营运中心，一方面是基于合肥作为全国首个科技创新型试点城市，有着良好的科技创新基础；另一方面与合肥市委市政府对科技创新的重视密不可分。

后期，在条件成熟的情况下，科易网区域营运中心将在更多具有良好创新基础的中心城市布点，依托区域营运中心不断向外辐射扩张，形成覆盖全国的技术创新服务体系网络，同时带动当地科技服务业的发展壮大。各地政府若有意向发展成为下一个区域营运中心，欢迎各位领导联系我们了解更多详情。

院所合作部副经理：柯燕萍
联系电话：0592-3908106 / 18906004606　电子邮箱：keyanping@1633.com

▶ 关于科易

我们希望，因为科易

每个好的科技项目都能落地转化，造福社会，而不是束之高阁；

我们希望，因为科易

每位专家的能力都能得到释放应用，创造价值，而不是怀才不遇；

我们希望，因为科易

企业的技术创新变得简单，企业技术难题都能找到解决的路径;

我们希望，因为科易

区域科技创新体系日臻完善，区域科技创新要素得以全面激活；

我们尤其希望

科易梦能够助力中国梦；

……

科易梦不远，因为我们十年磨一剑

十年，我们披荆斩棘敢为天下先

- 首创在线技术交易价格评估系统，解决技术定价难问题；
- 首创“互联网+”科技活动平台——“活动帮”，解决活动成本高、效率低、传播性差、耗时耗力等难题；
- 首创“科易宝”，破解技术不能通过网上交易的魔咒；
- 首创科易区域技术市场服务体系，打造有效果、可持续的区域技术市场模式；

11000 m² 的科易大院

2700m²的四层科易办公主楼

1400m²的独立科易产品中心

十年，我们专业团队达到170人

十年，我们科技资源“富甲一方”

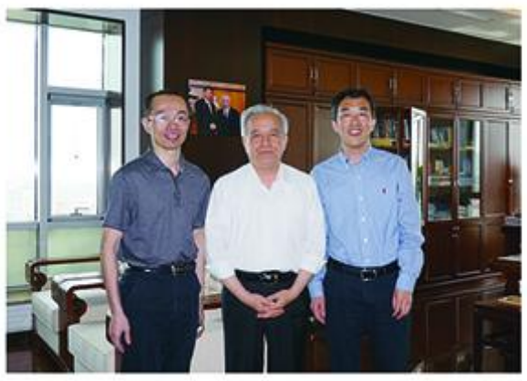
地方科技部门	500家	技术专家	10万名
科研院校	1000家	科技成果	26万项
服务机构	20000家	科技企业	120万家

十年，我们收获太多的荣誉与关注……

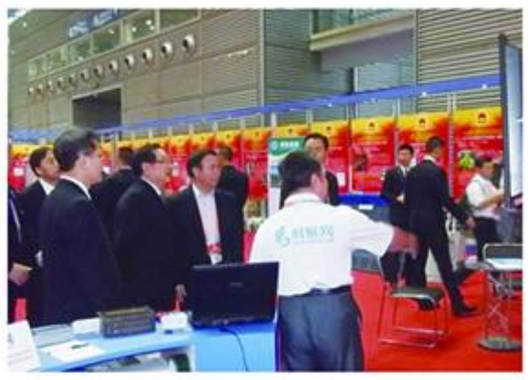
一系列国家荣誉

一大波领导关怀支持

中共中央总书记习近平考察参观科易网合作共建的“黑龙江成果转化平台”



全国政协副主席、全国工商联主席王钦敏赞赏"科易网很不容易，概念很好，政府还应给更多的支持"



科技部万钢部长就科易“在线技术交易模式”亲自做了两次批示，图为万钢部长了解科易网创新服务

中央委员、广东省委副书记、时任深圳市委书记马兴瑞听取科易网介绍后评价：“科易网是一家非常非常专业的机构，希望能在深圳做强做大！”

科技部原副部长陈小娅亲临科易网视察指导工作,赞赏“发展得很好，希望能够继续发挥优势，找准特色定位，做大做强”

安徽省委常委、时任合肥市委书记吴存荣亲自推动科易网进驻安徽，引进科易网成了“书记工程”

公司承建的“全国性网上技术交易平台建设项目”列入《厦门市“十三五”科技创新发展规划》六大主要任务之一！

科易梦不远，因为我们拥有完整的解决方案

政府端解决方案——城市科技创新服务

企业端解决方案——一站式企业技术创新服务

院校端解决方案——院所技术转移服务

科易在中国

关注微信

下载科易互联APP

若您对本期刊物内容感兴趣或有任何疑问，欢迎随时联系我们，

同时也真诚欢迎您莅临我公司调研考察。

联系人： 柯燕萍（院所合作部副经理）

联系电话：400-649-1633　　0592-3908106　　18906004606

电子邮箱：keyanping@1633.com

联系地址：福建省厦门市海沧区新阳工业区阳明路728号